

CONSEILLERE DE VENTE
spécialité vente de bracelet-montre (formation interne).

- La conseillère de vente accueille la clientèle en magasin, prend connaissance de sa demande et accompagne la vente en la conseillant pour le choix d'un produit adapté. Elle veille également à la présentation de son poste de vente.
- Elle fidélise les clients par la qualité de son accueil et de ses conseils.
- Produit à vendre : essentiellement des bracelets montre sur mesure en cuir
- S'adapter avec rigueur et suivre des processus logistiques, méthodiques et spécifiques en vente.
- Appliquer diverses tâches administratives liées à la vente et à la vie de la boutique (travail individuel et en équipe).
- Excellente présentation, écriture lisible, bonne diction.
- Maîtrise de l'anglais souhaité
- Opérations administratives : Répondre au téléphone. Envoi de SMS, Enregistrement colis, vérifier la conformité du travail réalisée et réceptionnée, Préparation départ courrier, saisie sur ordinateur.
- Travail en équipe avec 3 conseillères de vente et une responsable de magasin
Formation assurée sur poste en 8 mois.
- **HORAIRE** : 35 heures/ semaine. Congés 5 semaines par an: 3 premières semaines Août et 1 semaine à Noël et 1 semaine entre mars et mai 2016.
Du lundi au vendredi 10h30 / 12h30 - 14h / 18h 30
(Après ou en cours de formation, travail un samedi par mois)
- **CONTRAT DUREE DETERMINEE (CDD) SALAIRE BRUT 2100€**
(C.D.D de trois mois renouvelable, correspondant à la période de stage, si concluant finaliser par un C.D.I)
- **Lieu** : Paris intramuros