

Agent commercial/développement

Notre client est spécialisé dans le conditionnement de produits finis, à base de tomates, (conserves, plats cuisinés) à destination des consommateurs. Il recherche son responsable commercial.

Mission

- Assure le développement, la croissance du chiffre d'affaires
- Assure le suivi commercial des contrats en cours.
- Travaille en collaboration étroite avec les services internes
- Il reporte à la Direction

Profil

- Expérience confirmée de plus de 10 ans dans la fonction commerciale et le domaine agro-alimentaire
- Bonne expérience dans Gms
- Bon négociateur
- Habitué à négocier avec des groupes agro-alimentaires
- Bon relationnel, sens du contact
- Tenace
- Déplacements fréquents en Europe
- Anglais demandé

- **Agent commercial multiscartes**
- **Localisation : Sud Est (possibilité de « home office » avec déplacements ponctuels sur site de production.**
- **Rémunération sur CA réalisé. (environ 1% du CA) (le Ca pouvant être de l'ordre de 8 Millions Euros)**